

Offre d'emploi - Commercial (e) Comptes clés

L'entreprise Arcadie :

Vous intégrez une PME de plus de 100 employés dont les activités principales sont depuis 30 ans le sourcing, la transformation, le conditionnement et la vente d'épices et plantes aromatiques & médicinales sur le marché spécialisé bio. La société commercialise 100% de produits biologiques, est certifiée ISO22000 et labellisée BioEntrepriseDurable (label RSE). Engagée dans le commerce équitable et plus largement l'écologie, vous intégrez une entreprise responsable aux fortes valeurs.

Pour son cercle Commerce, Arcadie recrute un(e) **commercial/e comptes clés à plein temps en CDI** qui aura pour mission principale de fidéliser et développer un portefeuille de clients :

- **Politique commerciale** : Définir et mettre en œuvre la politique commerciale sur votre périmètre clients, établir et publier des prévisionnels de vente
- **Négociation** : mener les négociations dans le cadre des contrats annuels, établir un reporting fiable et s'assurer de la mise en œuvre des accords.
- **Fidélisation** : renforcer les partenariats existants, rencontrer régulièrement les clients, présenter les données marketing et commerciales, faire référencer les bons assortiments et nouveaux produits, mettre en place un plan d'opérations commerciales par client et s'assurer de leur efficacité.
- **Prospection** : rechercher de nouveaux marchés et clients
- **Pilotage de projets**
- **Communication** : Veiller à la bonne circulation de l'information au sein de l'équipe commerciale ainsi qu'avec les autres services (marketing, communication, production, achats..)

Profil attendu :

- Vous croyez en l'importance de l'agriculture biologique dans nos modèles alimentaires
- Vous vous reconnaissez dans les valeurs de l'entreprise
- Vous avez un esprit d'entrepreneuriat et aimez relever des challenges
- Vous savez proposer des réponses innovantes aux tendances et besoins présents du marché, tout en restant connecté à la réalité des processus industriels
- Vous aimez travailler en équipe, avez le sens de l'intérêt collectif et savez fédérer vos collaborateurs.
- Vous avez une bonne capacité d'analyse et de synthèse, êtes organisé et savez gérer les priorités.
- De formation supérieure de type école de commerce, minimum bac + 4 souhaitée
- Vous justifiez d'une expérience significative de commercial(e) grands comptes de 5 ans mini exigée en industrie agro-alimentaire.
- Maîtrise de l'anglais professionnel

Informations générales :

Début souhaité : Dès que possible
Lieu : Méjannes-lès-Alès (Gard)
Rémunération : 35- 42 ke sur 13 mois
Participation et intéressement

Les + de l'entreprise :

Travailler en Holocratie
Crèche d'entreprise
Mutuelle famille gratuite
Plan d'Épargne Entreprise, PERCO

Pour goûter à une nouvelle aventure, postulez ! : envoyer CV et LM à m.goubet@arcadie.fr